



Estimado asociado/a:

Ponemos a tu disposición este informe elaborado con la colaboración del departamento de economía de la Confederación Empresarial Ourensana gracias a nuestra integración en dicha entidad y los servicios que pone a disposición de sus asociados, de algunos de los cuales ya se os ha informado y de otros se os enviará cumplida información.

En breve se difundirá entre nuestro colectivo profesional provincial, autonómico y nacional, entre las entidades aseguradoras y cualquier otro grupo que pueda tener relación con este tema.

En todo caso debería ser otro punto desde el que valorar las precarias remuneraciones percibidas cuando se exige calidad y que debería tener unas consecuencias lógicas para próximas negociaciones.

Cualquier aportación de ideas o trabajo en esta línea será bienvenida. Esperamos que sea de vuestro interés.

Un saludo

Ourense, a 12 de mayo 2003
Asociación de Médicos Empresarios



Plaza das Damas 1
32005 Ourense | Tel.: 988 391 110 | ceo@ceo.es
Fax: 988 391 957 | <http://www.ceo.es>

Informe Económico

La pérdida de poder adquisitivo del colectivo de médicos por la congelación de sus honorarios

LA PÉRDIDA DE PODER ADQUISITIVO DEL COLECTIVO DE MÉDICOS POR LA CONGELACIÓN DE SUS HONORARIOS

INTRODUCCIÓN

La Asociación de Empresarios Médicos de Ourense se constituyó en 2001 con el objeto de representar y defender los intereses empresariales de sus miembros ante toda clase de entidades, tanto públicas como privadas.

Entre sus fines se encuentran promover las condiciones necesarias para un desarrollo económico adecuado de la medicina privada.

Los ingresos de nuestro sector depende en gran medida de las empresas de seguros de accidentes y enfermedad, como pueden ser ASISA, CASER, ADESLAS, AEGON, etc. , a las que prestamos nuestros servicios profesionales.

En este campo, los asociados han manifestado su preocupación ante la congelación de los precios que les pagan estas compañías por la prestación de los servicios médicos, puesto que éstos no se han actualizado en los últimos cinco años.

Esta circunstancia implica una pérdida constante de poder adquisitivo para el colectivo de médicos, que se viene manifestando de forma continuada en los últimos años.

Con el fin de establecer la pérdida real de la capacidad de compra que les supone la congelación de los ingresos que perciben de las aseguradoras por la prestación de los servicios contratados, la Asociación de Empresarios Médicos de Ourense ha acordado realizar este informe económico.

EVOLUCIÓN DE LOS HONORARIOS MÉDICOS

Según los datos recabados por la Asociación, los honorarios que abonan las compañías aseguradoras a los médicos que les prestan los servicios, se han mantenido constantes en los últimos años.

Cuadro de honorarios médicos. Media del sector.

Especialidad	Precio Consulta (1998-2002)
Medicina General	6,37 EUR
Especialidad Quirúrgica	16,83 EUR
Especialidad Médica	18,63 EUR

* Los importes reflejados son brutos.

HONORARIOS MÉDICOS BRUTOS DE ATENCIÓN MÉDICA. Según compañías

	MEDICINA GENERAL		TRAUMATOLOGÍA		OFTALMOLOGIA		REHABILITACIÓN	
	consulta	revisión	consulta	revisión	consulta	revisión	consulta	revisión
ADESLAS	6,61	5,41	16,83/15,03/14,42	6,61/7,21/13,22			15,03	9,02
AEGON	9,02	9,02	12,02	12,02				
CAJA SALUD	7,21	5,71	14,12	6,91	15,03	7,21		
DKW	6,01	6,01			15,63	10,82		
ASISA	6,35	6,35			18,03	6,61	15,03	9,02
CASER			19,23	9,62	19,23	9,68	15,03	7,39
SANITAS			13,82	7,21	13,82	7,21		

* Los importes en euros reflejados son brutos.

EVOLUCIÓN DE PRECIOS EN SECTORES RELACIONADOS

Esta congelación de los precios, desde el año 1998, que abonan las aseguradoras a los médicos por la prestación de los servicios contratados contrasta con el incremento medio de los precios en el resto de sectores, según se desprende de la evolución del Índice General de Precios de Consumo.

Esta diferente variación de precios es objeto de análisis en este punto, para ello se han analizado dos rúbricas del IPC que están directamente relacionadas con el objeto del informe:

- Los precios de los seguros médicos
- Los precios de los servicios extrahospitalarios de médicos, enfermeros y otros.

Finalmente se realiza un análisis de la evolución del Índice de Precios de Consumo en el mismo período con el objeto de establecer una comparativa con este índice general.

Evolución de los Precios de los Seguros Médicos

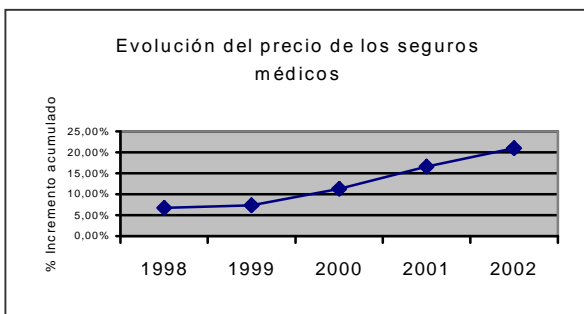
El incremento de los precios de los seguros médicos en Galicia desde 1998 hasta diciembre del año 2001 fue del 25,2%, mientras que en España el incremento fue cuatro décimas superior

	1998	1999	2000	2001	TOTAL
Seguros Médicos					
España	6,7	0,6	4	5,3	16,6
Galicia	4,3	1,8	5,4	4,8	16,3

En el año 2002 la variación anual de los precios de los seguros médicos en España se incrementó en un 4,4%

** Debido al cambio en el sistema de medición de la evolución del índice de precios no se suman aritméticamente los resultados obtenidos hasta el 31 de diciembre de 2001 y los obtenidos a partir de ese momento.*

En el período analizado, mientras a los asegurados, las compañías de seguros, les han incrementado los precios de las primas de los seguros médicos en una cuantía superior al 20%, la cantidad que abonan a los médicos ha permanecido constante.



Evolución de los Precios de los Servicios Extra-hospitalarios

El incremento de precios del epígrafe "servicios extrahospitalarios de médicos, enfermeros y otros", en el que se refleja la evolución de los precios de los servicios médicos en consulta, para el período 1998-2001, fue del 13,3% en España y casi dos puntos más en Galicia.

En el año 2002, el incremento de precio nacional fue del 5,5% y el gallego del 6,6%.

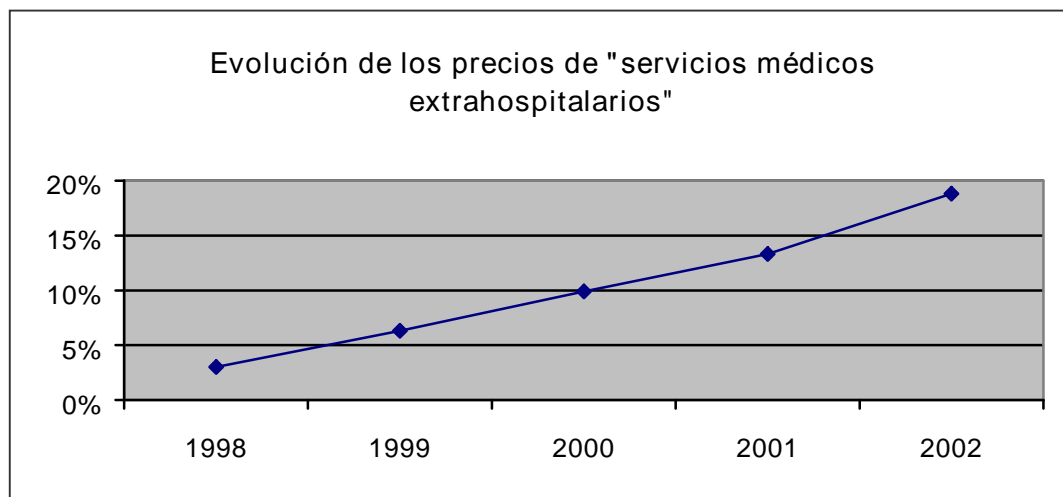
	1998	1999	2000	2001	
Servicios Extrahospitalarios de Médicos, Enfermeros y Otros					
España	3	3,3	3,6	3,4	13,3
Galicia	3,3	3,8	3,9	4	15

	2002
Servicios Extrahospitalarios de Médicos, Enfermeros y Otros	
España	5,5
Galicia	6,6

(los datos reflejan la variación anual)

** Debido al cambio en el sistema de medición de la evolución del índice de precios no se suman aritméticamente los resultados obtenidos hasta el 31 de diciembre de 2001 y los obtenidos a partir de ese momento.*

En el período 1998-2002 el incremento de precios de servicios médicos fue cercano al 20% en España y superó dicho aumento en Galicia



Evolución del Índice de Precios de Consumo (IPC)

El índice general de precios de consumo se incrementó en el periodo 1997-2001 en un 13% en España y en un 12,8% en Galicia.

En el año 2002 este incremento fue del 4 y 4,3% respectivamente.

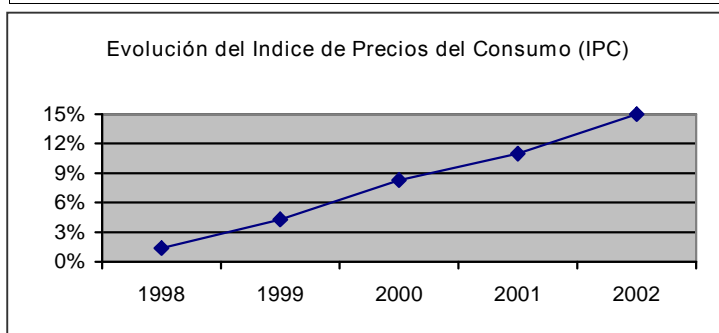
IPC	1998	1999	2000	2001
Nacional	1,4	2,9	4	2,7
Gallego	1,4	3,2	3,7	2,6

IPC	2002
Nacional	4
Gallego	4,3

(los datos reflejan la variación anual)

** Debido al cambio en el sistema de medición de la evolución del índice de precios no se suman aritméticamente los resultados obtenidos hasta el 31 de diciembre de 2001 y los obtenidos a partir de ese momento.*

En el período analizados los precios se incrementaron en un 15%



Otros indicadores relevantes de la evolución del sector

➔ Análisis económico - financiero

El análisis económico – financiero realizado del sector de seguros de accidente y enfermedad, en el que están englobadas las empresas aseguradoras analizadas muestra un crecimiento de estas empresas por encima del crecimiento alcanzado por la empresa media española.

AÑO 2000	
INCREMENTO DE LAS VARIABLES MÁS RELEVANTES	Media del sector
INGRESOS,COSTES,RESULTADOS	
Crecimiento de los Ingresos	9,10%
Resultado Explotación /Ingresos	6,54%
Resultado Ejercicio/Ingresos	5,62%
INVERSION, FINANCIACION	
Fondo de Rotación/Ingresos	6,91%
RENTABILIDAD Y VARIABLES ASOCIADAS	
Rentabilidad Financiera	8,30%
Rentabilidad Económica	7,40%
Margen Económico	6,56%
Rotación de Activos	0,56

Fuente: Ardan

Entre otras variables es destacable:

- Los ingresos crecieron una media de un 9,10% (aunque en el caso de las empresas aseguradoras analizadas estas se situaron cerca del 14%)
- La rentabilidad económica fue del 7,40%
- La rentabilidad financiera en el año 2000 fue del 8,30%.

El crecimiento de este sistema productivo ha sido superior a la media española, manifestándose como un sector en constante crecimiento y con expectativas de mayor desarrollo futuro.

Por otra parte, según los informes elaborados por ICEA (Investigación Cooperativa entre Entidades Aseguradoras y Fondos de Pensiones) el crecimiento del Sector Asegurador al finalizar

el año 2002 se ha situado un 15,3% por encima del registrado en el año 2001, resultado de la encuesta realizada entre 150 entidades que representan una cuota de mercado del 84%.

El siguiente cuadro recoge de forma resumida los principales parámetros de la encuesta de primas para el conjunto del Sector.

Ramos	Volumen estimado primas para el total del sector		(% Crecimiento
	Diciembre 2001	Diciembre 2002	
Vida	23.000 mill. euros	27.000 mill. euros	17,0
No Vida	19.000 mill. euros	21.500 mill. euros	13,0
Total Seguro Directo	42.000 mill. euros	48.500 mill. euros	15,3

Fuente: ICEA

El crecimiento del 13% en los ramos No Vida supera en casi dos puntos el nivel del 11,2% registrado en diciembre de 2001.

Ramos No Vida	Volumen estimado primas para el total del sector		(% Crecimiento
	Diciembre 2001	Diciembre 2002	
Automóviles	8.870 mill. euros	9.720 mill. euros	9,6
Salud	3.000 mill. euros	3.290 mill. euros	9,7
Multirriesgos	2.830 mill. euros	3.330 mill. euros	17,6
Resto No Vida	4.300 mill. euros	5.160 mill. euros	19,4
Total Ramos No Vida	19.000 mill. euros	21.500 mill. euros	13,0

Fuente: ICEA

El volumen de primas estimado en los ramos de No Vida para diciembre de 2002 se sitúa en torno a los 21.500 millones de euros, de los cuales un 45% corresponde a las modalidades de Automóviles y un 15% a los seguros de Salud, porcentaje similar al peso de las modalidades Multirriesgo.

CRECIMIENTO RAMO SALUD. AÑO 2001

Primas sector año actual (mil. €)	Crecimiento
3.002.367,58	9,42%
A) Primas Asistencia Sanitaria (mil. €)	
2.552.921,36	8,89%
B) Primas Ramo Enfermedad (mil. €)	
449.446,22	12,91%

En resumen, los datos reflejados anteriormente muestran que las compañías aseguradoras tienen elevadas tasas de rentabilidad económica y financiera, con un crecimiento de las primas en cuantías cercanas al 10%, producto tanto del incremento del precio de los seguros como del número de asegurados.

CONCLUSIONES

Del análisis conjunto de estas variables económicas extraemos las siguientes conclusiones:

- La pérdida del poder adquisitivo del colectivo de médicos, que perciben ingresos de las compañías aseguradoras, en los últimos cinco años, ha sido del 15% (según los datos del IPC general).
- Esta congelación de los honorarios médicos que pagan las compañías aseguradoras contrasta con la evolución de las mismas:
 - El sector de seguros médicos en España ha experimentado un incremento en sus ingresos en los últimos años cercano al 10% anual.
 - La tasa de rentabilidad económica del sector en el año 2000 ha sido del 7,40%.
 - La tasa de rentabilidad financiera en el mismo período ha sido del 8,30%.
- El incremento de las primas de los seguros del ramo salud en los últimos años se ha situado sobre el 10%.
- Resulta paradójico que mientras la subida de las primas de seguros ha sido superior al 20%, los honorarios médicos permaneciesen constantes.
- Los precios de los servicios extra-hospitalarios de médicos en el período analizado han sido cercanos al 20%, que contrasta nuevamente con la congelación de precios por parte de las aseguradoras.
 - Teniendo en cuenta este dato, la pérdida de la capacidad de compra del colectivo médico, en los últimos cinco años, habría sido superior al 20%.

FUENTES

Asociación de Empresarios Médicos de Orense .Instituto Nacional de Estadística (INE) .Instituto Galego de Estadística (IGE) .Informe sobre la Situación Económica y Social de Galicia (CES) .ARDAN .Revista CONSUMER .INFORMASA .UNESPA (Unión Española de Entidades Aseguradoras y Reaseguradoras) .ICEA (Investigación Cooperativa entre Entidades Aseguradoras y Fondos de Pensiones)